

Teleconferinta cu investitori si analisti

- Prezentare Rezultate Financiare Trim. III 2025 -

Din partea companiei Antibiotice, la teleconferinta participa:

- Paula COMAN - Director Financiar - CFO
- Stefania ALEXANDRU - Director General Adjunct
- Liviu VATAVU - Director Juridic si Guvernanta corporative
- Ovidiu BATAGA - Director Vanzari Nationale
- Darius AGAFITEI - Director Vanzari Internationale
- Cornelia MORARU - Director Executiv Tehnic si Productie
- Mihaela OBREJA - Coordonator Activitate Relatia cu Investitorii

Intrebari si Raspunsuri

Florin TURCAS

De ce ati iesit mai rau acum la 9 luni si cum o sa continuati? Raspundeti in cuvinte simple si parerea dumneavoastra, deoarece cifrele le vad si le pot analiza.

Liviu VATAVU

Eu doar ma uit in rapoartele de la BVB care s-au raportat la 9 luni si constat ca e complicat asa, sa fii in afara contextului in care activezi, si ma uit la alte societati din alte industrii, care sunt si ele in scadere fata de aceeaasi perioada a anului trecut; pare ca in general contextul economic din Romania e un pic nefavorabil in aceasta perioada si probabil ca este o explicatie si pentru noi.

Ovidiu BATAGA

Da, eu as putea adauga la aceasta abordare si premisa pietei, pentru ca pana la urma, suntem un jucator concurential in piata farmaceutica si suntem conectati in realitatile de acolo. In cuvinte foarte simple, nu am sa dezvolt foarte mult: s-a comprimat putin cererea din farmacii si asta a fost cauzata de tot ce a spus si Liviu VATAVU si de contextul nefavorabil in general dat de cosul zilnic de cumparaturi si puterea reala de cumparare. Oamenii chiar nu s-au mai dus sa isi ia medicamente ca alta data, si un alt fond a fost si finantarea acestui sistem de sanatate. Cum vedem si noi, toata atentia in statul roman este orientata spre deficitul bugetar si recuperarea lui intr-o forma sau alta. Asta inevitabil a avut consecinta si asupra modului in care s-au finantat bugetele de sanatate si ma refer aici strict la decontarea din farmacii si spitale a medicamentelor. Noi a trebuit sa ne adaptam permanent, am avut o conjunctura de care am tinut cont incepand din luna martie de cand s-au manifestat mai acut aceste conjuncturi concurentiale si cumva, pana la final de an, ne propunem sa recuperam acest trend si sa ajungem sa depasim valoarea de anul trecut. Cu asta ne ocupam acum si atunci

va incurajez sa simtiti si dumneavoastra ca perspectiva noastra e sa recuperam vanzarea chiar si in aceste conditii mai putin prielnice sa zicem.

Stefan MARINICA

La Q3 se constata o franare a rezultatelor, ducand la o pierdere pe trimestru la 17 milioane de RON, concret cum se explica, deprecierea activelor?

In acest context mai e posibila respectarea BVC 2025?

Liviu VATAVU

Nu este nici o pierdere atunci cand ai un rezultat mai putin favorabil fata de ceea ce ti-ai planificat, dar nu putem vorbi despre pierdere.

Paula COMAN

Veniturile nu au fost in ritmul bugetat de noi si nici in acelasi ritm cu anul anterior, cheltuielile au fost urmarite, diminuate acolo unde s-a putut diminua o cheltuiala, astfel incat, strict pe trimestrul III, iulie, august si septembrie este o pierdere de 17 milioane dar nu este o diminuare de active, este doar un echilibru diferit fata de celelalte trimestre cand vanzarile si cheltuielile au fost intr-un echilibru.

Stefan MARINICA

In acest context mai e posibila respectarea BVC 2025?

Stefania ALEXANDRU

In previziunile pe care le avem pana la final de an in acest moment, intrevvedem un grad de realizare de peste 90%.

Stefan MARINICA

Pardon, profit net de 42 milioane versus 59 la Q2, asadar e pierdere; vad ca a crescut "depreciere active".

Paula COMAN

Este vorba de amortizarea imobilizarilor corporale, stiti ca planul nostru de investitii este in crestere de la un an la altul. Punerile in functiune au loc in ritmul in care l-am planificat si de aceea amortizarea a crescut de la o perioada la alta.

Florin TURCAS

As dori eu sa va mai pun o intrebare... Unde se situeaza cercetarea romaneasca in domeniu, voi unde va situati in cercetarea in general comparativ cu nivelul European sau Mondial?

Stefania ALEXANDRU

Consideram ca suntem la un nivel superior in ceea ce priveste cercetarea, dezvoltarea, realizata pe platforma Antibiotice, noi avem o activitate creata in cadrul companiei in acest sens. Ceea ce dorim prin aceasta investitie este sa o ducem la un nivel superior in ton cu ceea ce se intampla atat la nivel European cat si la nivel Mondial prin accesarea de noi tehnologii dupa cum am mentionat si noi segmente precum biosimilarele si nanotehnologiile.

Liviu VATAVU

Am raspuns intrebarilor dumneavoastra?

Florin TURCAS

DA, multumesc!

Liviu VATAVU

Multumim si noi! Va multumim pentru participare si va asteptam la urmatoarea intalnire care va fi in februarie!