



Catalin Popescu

Director General - MEDIMFARM

Ploiesti

Conform cu
originalul

Date contact

Email:

Tel:

Oraș:

Experiență profesională

Experiență pe departamente

Funcții publice: 3 ani și 8 luni

Farmacie: 18 ani și 10 luni

Vânzări: 5 ani și 9 luni

Aug 2015 - prezent

9 ani și 9 luni

Director General - MEDIMFARM

Ploiesti | Farmacie | Farma

Elaborez planul de afacere anual pentru compania Medimfarm, conduc, urmaresc si controlez activitatea depozitului si a farmaciilor MEDIMFARM SA conform planului de afacere anual aprobat de Actionariatul Companiei si al Consiliului de Administratie;

Elaborez si urmaresc implementarea strategiei comerciale a companiei, stabilesc si urmaresc realizarea planului de vanzari pentru toate farmaciile MEDIMFARM;

Elaborez si urmaresc implementarea planului de marketing la nivelul fortei de vanzare, realizez evaluarea performantelor la nivelul fortei de vanzari in acord cu cu strategia de resurse umane a companiei;

Pregatesc si prezint lunar rapoarte si indicatori de performanta catre Consiliul de Administratie al Companiei

Crestere de peste 65% CA la nivelul farmaciilor, ajungand in anul 2024 la 40.500.000 Euro cu o marja geneata de 34,5%.

Reprezint interesele Companiei in relatiile cu autoritatile si furnizorii companiei;

Abilități și competențe dobândite:

Project management, Management, Team Management, negociere vanzare

Aug 2021 - Apr 2025

3 ani și 8 luni

Membru în Consiliul de Administratie - ANTIBIOTICE SA

Iasi | Funcții publice | Medicină / Sănătate

- exercita atributii prevazute in Legislatie;

- aproba bugetul Societatii;

- elaboreaza impreuna cu ceilalti administratori si transmite rapoarte privind activitatea Societatii si stadiul realizarii obiectivelor de performanta precum si informatiile referitoare la contractele de mandat ale directorilor;

- stabileste impreuna cu ceilalti administratori politicile contabile ale Societatii;

- stabileste impreuna cu ceilalti administratori masurile necesare pentru indeplinirea Planului de administrare al Societatii si pentru indeplinirea obiectivelor si criteriilor de performanta de catre administratori;
- analizeaza, avizeaza si monitorizeaza, impreuna cu ceilalti administratori Componenta de Management a Planului de administrare al societatii, intocmit si dus la indeplinire de catre Directorul General;
- monitorizeaza si gestioneaza potentialele conflicte de interese la nivelul organelor de administrare si conducere.

Apr 2011 - Iul 2015

4 ani și 4 luni

Director Dezvoltare Farmacii - MEDIMFARM

Ploiesti | Farmacie | Farma

Am gestionat, urmarit si controlat activitatea farmaciilor SC MEDIMFARM SA conform legislatiei in vigoare;
Am elaborat si urmarit implementarea strategiei comerciale, realizarea planului de vanzari pentru toate farmaciile MEDIMFARM;
Am elaborat si implementat planul de marketing la nivelul fortei de vanzari, recrutare personala, evaluarea performantei la nivelul fortei de vanzari in conformitate cu strategia de resurse umane a companiei;
Am intocmit si transmis rapoarte lunare si indicatori de performanta Consiliului de Administratie al Societatii.
Am dublat numarul farmaciilor de la 29 la 58 si ca lunar de la 1.200.000 de euro la 2.200.000 de euro, corelat cu marja de profitabilitate aprobata de Actionar

Iul 2009 - Mar 2011

1 an și 9 luni

Regional Manager - RELAD Pharma

București | Farmacie | Farma

Conducerea si gestionarea echipelor de vanzare din subdiarele RELAD aflte in subordie;
Implementarea procedurilor si noile sisteme de lucru in cadrul Comaniei;
Realizarea obiectivelor de sales asumate fata de Companie;
Gestionarea si coordonarea intregii activitati de vanzare si logistica din depozitelor locale
Masina, telefon, laptop;

Aug 2008 - Iun 2009

11 luni

Director Divizie VARIUM - MONTERO SA

București | Farmacie | Farma

-asumarea si gestionarea planului de afacere (P&L)stabilit de actionariat in 2008;
-stabilire obiectivelor lunare si trimestriale pentru echipa de vanzare;
-mentinerea si dezvoltarea relatiei comerciale cu furnizorii diviziei;
-realizare coaching-ului de dezvoltare pentru echipa din subordine;
-am crescut cifra de afacere cu 35% in 2008 versus 2007;
-am elaborat si validat planul de afacere pe 2009;
Severus Pircalabescu;
Flavius Hadadea;
Masina, telefon, laptop, card date.

Mar 2008 - Aug 2008

6 luni

Director Vanzari VARIUM - Montero SA

București | Farmacie | Farma

Atingera CA anuale de 17,5 mil EUR
Consolidarea Diviziei pe un portofoliu stabil si eficient;

Am dezvoltat portofoliul de furnizori, consolidand astfel Divizia pe un canal bine delimitat in domeniul farma;
Am marit portofoliul de clienti;
Am marit profitul operational;

Iun 2006 - Mar 2008

1 an și 10 luni

MANAGER - divizia ALTRO - RELAD Pharma

București | Farmacie | Farma

Planificarea strategica si urmarirea vanzarilor pentru realizarea CA- target companie;
Asumarea si realizarea unei CA anuale de 10,5 mil EURO;
Incadrarea in bugete si marginea de profitabilitate, precum si realizarea altor obiective trasate de companie;
Selectarea, gestionarea, motivarea si controlul echipei de vanzari la nivel national(echipa coordonata formata din 3 Manageri regionali, 24 de Agenti de vanzare si 14 Operatori de vanzare prin telefon);

Cresterea CA pe divizie de peste 80% in ultimile 12 luni;
Dezvoltarea portofoliului de furnizori;
Cresterea numarului de clienti activi de la 3.000 la peste 4.000 de clienti activi.

George ZAFON - Manager Vanzari

Ian 2005 - Mai 2006

1 an și 5 luni

National Sales Manager - Altro Distribution - Grup RELAD Pharma

București | Vânzări | Farma

- atingerea și depășirea obiectivelor de vânzare prezentate în planul de afaceri anual
- coordonarea, controlul și planificarea activităților operațiilor de vânzare și încasare pe toate punctele de lucru din țară
Conducerea unei echipe de vanzari formata din 35 de oameni
Laurentiu Badicu - dir. executiv

Mai 2004 - Dec 2004

8 luni

Regional Manager - Altro Distribution - Grup RELAD Pharma

București | Vânzări | Farma

- conducerea echipelor de vânzări din 3 puncte de lucru (Brașov, Ploiești, Buzău) cu arie de acoperire a 8 județe;
- conducerea si gestionarea bugetelor pentru punctele de lucru;

Mar 2003 - Apr 2004

1 an și 2 luni

Coordonator vanzari - Altro Distribution - Grup RELAD Pharma

București | Vânzări | Farma

- Coordonarea si evaluarea echipelor pentru realizarea planurilor lunare de vânzări și încasări;
- întocmirea rapoartelor lunare de activitate.

Noi 2000 - Mar 2003

2 ani și 5 luni

Reprezentant vanzari - Altro Distribution - Grup RELAD Pharma

Ploiesti | Vânzări | Farma

- regiunea de activitate: județele Prahova și Dâmbovița;
- promovarea ofertei Altro Distribution;
- formarea pieței pentru noua companie Altro Distribution;
- vânzare și încasare, distribuție în teritoriu.

Sep 2000 - Oct 2000 Reprezentant vanzari divizia OTC - RELAD Pharma

2 luni

Ploiesti | Vânzări | Farma

- aria gestionata Prahova și Dâmbovița;

- vânzare / încasare.

Educație

1994 - 1999

Facultate - Universitatea Politehnica Bucuresti

Facultatea Energetica - Inginer | București

Abilități

Abilități generale

Negociere, Capacitate de invatare rapida, Punctualitate, Organizare, Persoana ambitioasa, Microsoft Office, Ciel, SAP, Persoana sociabila, Persoana meticuloasa, Atentie la detalii, Gandire analitica, microsoft office - nivel avansat

Limbi străine

Engleză: Mediu

Alte informații

Permis de conducere Categoria B

dobândit în 31 Iul 1994