

Darius Agafitei

Director Dezvoltare Afaceri

Experienta de peste 10 ani in comert international, specializat in identificarea oportunitatilor de dezvoltare de afaceri cu parteneri din pietele internationale.

Cu gândire pozitivă și orientat spre obiective, împreună cu echipa, am reușit să monitorizez implementarea eficientă a activităților de dezvoltare a afacerilor în diferite țări, respectând politicile și reglementările în vigoare.

Sept. 2020 Director Dezvoltare Afaceri

– present Antibiotice S.A.

Construieste relații interne și externe

- identifică oportunități de a dezvolta și întări relații pentru a avansa afacerea. Aceasta poate însemna construirea de echipe multifuncționale în cadrul organizației prin conectarea personalului între linii de afaceri sau gestionarea relațiilor externe cu partenerii externi.

- gestioneaza relațiile cu clienții pentru a spori vizibilitatea și reputația afacerii;

- Identifica oportunitățile de afaceri - identifica domeniile în care afacerea se poate dezvolta;

- identifica potențiale parteneriate, oportunități de îmbunătățire a distribuției și deschiderea de noi piețe și metode de sporire a eficienței;

Export Manager

Antibiotice S.A.

- Coordonarea, antrenarea, controlarea și motivarea echipei din subordine;
- Reprezentarea companiei în relațiile cu partenerii externi, autorități;
- Stabilirea și urmărirea implementării strategiei de vânzare și promovare în teritorii;
- Raportarea planurilor de lucru și rezultatelor activității de export, plan de măsuri corective pentru realizarea obiectivelor;
- Elaborarea și implementarea procedurilor de lucru în cadrul compartimentului;
- Asigurarea desfășurării activității de export în conformitate cu legislația de specialitate;
- Stabilirea sarcinilor salariaților din subordine și priorităților în executarea acestor sarcini;
- Evaluarea periodică a activității salariaților din subordine și urmărirea creșterii motivației angajaților din subordine;
- Evaluarea și negocierea condițiilor contractuale ale proiectelor în condiții de siguranță și transparență;
- Intocmirea planului anual de vânzări, bugete necesare activității;

Nov.2014 –
Martie 2016

Manager Zona – Europa, Rusia&CSI

Antibiotice S.A.

- Coordonarea exportului de produse în zona de activitate alocată ;
- Gestionarea proiectelor de dezvoltare a vânzărilor și antrenarea echipei multidisciplinare pentru finalizarea la timp și cu rezultatele așteptate a proiectului ;
- Prospectarea pieței externe în vederea identificării de oportunități de afaceri în zona alocată;

Informatii Personale

Adresa

Romania

Telefon

E-mail

LinkedIn

<https://www.linkedin.com/in/darius-agafitei-71b36b29/>

Abilitati

Spirit de echipa, Comunicativ

Fire dinamica, energica

Organizat, Perseverent, Responsabil

Pozitiv, Adaptabil

Aptitudini

Negociere

Planificare Strategica

Comunicare

Gandire Creativa

Proactiv

Software

Microsoft Excel

● ● ● ● ●
Foarte bine

Microsoft Outlook

● ● ● ● ●
Foarte bine

Cunostinte dobandite (INCOTERMS, Instrumente bancare de plata, Codul Comercial Roman, Legislatie Internationala, Cod de Etica in Afaceri)

● ● ● ● ●
Foarte bine

Limbi Straine

Engleza

● ● ● ● ●
Foarte bine

Permis Conducere

Cat. B – 1998